

Н.Ю.Кудеярова

Денежные переводы мигрантов и изменения социально- экономической ситуации в Западном полушарии

Растущий поток частных денежных переводов из США и Европы все сильнее влияет на социальную ситуацию в государствах Латинской Америки. Для населения некоторых из них он стал ощутимым источником средств существования. Объем переводов мигрантов в страны происхождения в 2008 г. достиг пика — 69,2 млрд долл., но с началом глобального экономического кризиса он стал сокращаться.

Ключевые слова: денежные переводы, миграция, социальное развитие, экономический кризис.

Значительный рост международной миграции в Западном полушарии стал неотъемлемым фактором социального и экономического развития стран латиноамериканского региона. Его влияние сказывается и на США. Также в последнее десятилетие все четче прорисовывается новый вектор мобильности — трансатлантическое передвижение людей в Европу, преимущественно в Испанию. Последствия нарастающего миграционного потока многогранны, они меняются со временем и зависят от контекста, причин и целей миграции, а также от того, насколько люди, покинувшие родину, сохраняют связь с оставшимися там. Одним из важнейших индикаторов прочности этих связей становятся денежные средства, отправляемые мигрантами на родину для поддержки своих семей.

В 90-е годы денежные переводы стали привлекать все более пристальное внимание финансовых организаций, политиков и исследователей, поскольку их объемы увеличивались из года в год и на рубеже

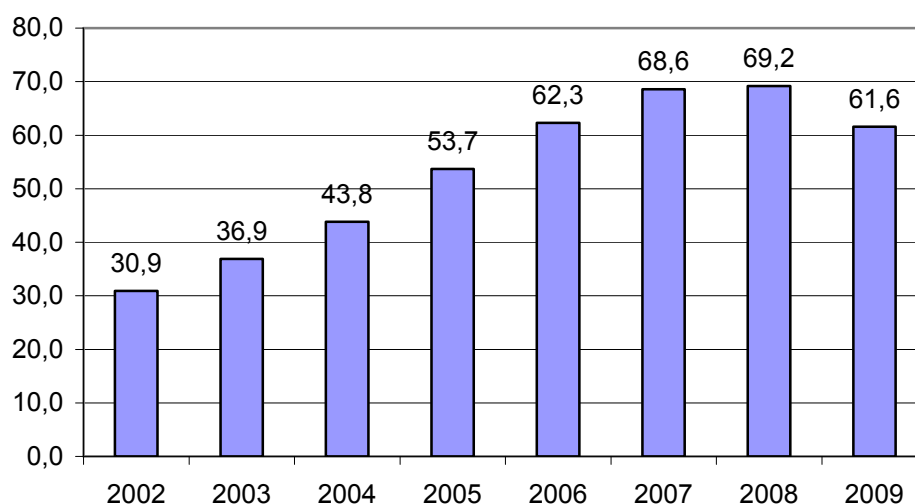
Надежда Юрьевна Кудеярова — кандидат исторических наук, ученый секретарь ИЛА РАН (n.kudeyarova@ilaran.ru).

Исследование выполнено при финансовой поддержке РГНФ в рамках научно-исследовательского проекта № 09-03-00708a/Р «Новая геополитическая расстановка сил в Западном полушарии в начале XXI века в контексте интересов России».

веков превратились в один из основных источников поступления наличности в латиноамериканские страны. В результате этот изначально сопутствующий трудовой миграции феномен стал самостоятельным фактором социально-экономического развития латиноамериканских государств. Его отличительной чертой является сугубо частный, индивидуальный характер финансирования, что во многом определяет как способы использования денежных средств, так и их воздействие на социально-экономическое развитие на уровне местных административных образований.

Особенно быстрые темпы роста частных финансовых поступлений зафиксированы в первом десятилетии XXI в. (рис. 1). Эта тенденция была характерна для всех регионов мира, однако и на их фоне Латинская Америка и Карибы занимали лидирующее положение, получая около 25% всех поступлений такого типа¹. В мировом масштабе объем официально зафиксированных денежных переводов в развивающиеся страны примерно в четыре раза превысил общий объем официальной помощи в целях развития, а в Латинской Америке и странах Карибского бассейна денежные переводы мигрантов в 2007 г. равнялись примерно 60% общего объема всех прямых иностранных инвестиций и помощи².

**ОБЪЕМ ДЕНЕЖНЫХ ПЕРЕВОДОВ
В СТРАНЫ ЛАТИНСКОЙ И КАРИБСКОЙ АМЕРИКИ (млрд долл.)**



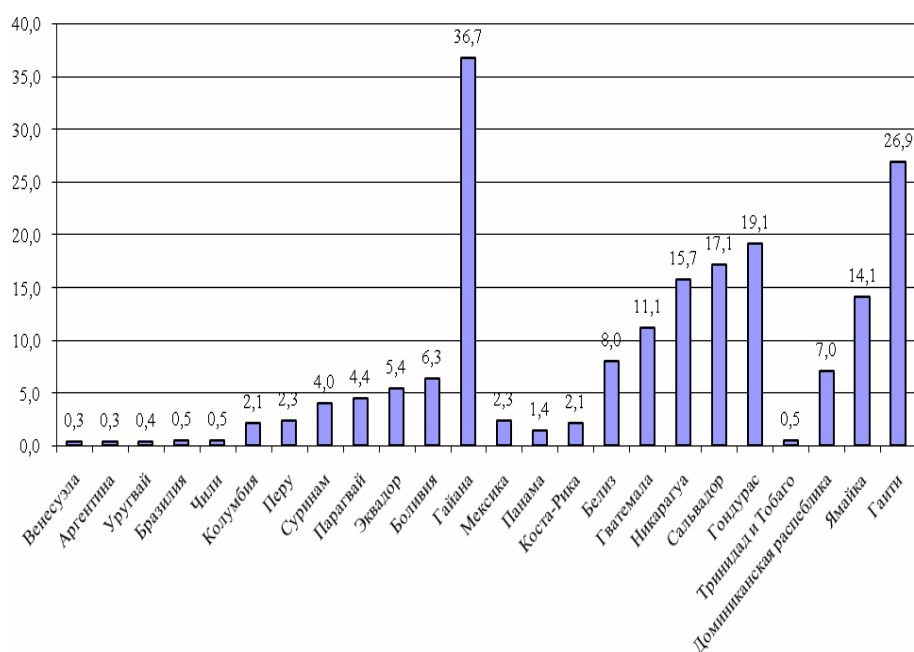
Источник: BID; FOMIN. 2009.

Растущий поток «семейных» денежных переводов из США и Европы все больше влияет на социальную ситуацию в странах Латинской Америки. Для населения некоторых из них он стал неотъемлемым источником

средств существования. Как видно на рис. 2, наибольшее влияние этого фактора прослеживается в Центральной Америке и Карибском бассейне.

Для Гайаны, Гватемалы, Никарагуа, Сальвадора, Гондураса, Ямайки и Гаити, в которых доля переводов превышала 12%, эти трансферты стали столь же важны как для общего экономического благополучия стран, так и для семей, непосредственно получающих денежную поддержку (таблица 1). Значимость этого источника особенно усилилась в период финансово-экономического кризиса, когда продолжали сокращаться прямые иностранные инвестиции, доходы от экспорта и туризма.

**ОБЪЕМ ЧАСТНЫХ ДЕНЕЖНЫХ ПЕРЕВОДОВ В СТРАНЫ
ЛАТИНО-КАРИБСКОЙ АМЕРИКИ В % К ВВП
(2008 г.)**



Источник: BID, Centro de estudios monetarios latinoamericanos (CEMLA), 2009.

На протяжении последних лет показательным являлся пример Мексики, где объем денежных переводов стремительно увеличивался и к 2006 г. уже конкурировал с доходностью нефтяной отрасли и превышал доходы от туризма³. Как отмечала еще в сентябре 2004 г. газета «Miami Herald», «экспорт нефти продолжает приносить больше долларов в регион, но, возможно, именно денежные переводы способствуют росту экономики, созданию рабочих мест и смягчению бедности»⁴, и за прошедшие пять лет ситуация практически не изменилась.

Т а б л и ц а 1

**ОБЪЕМЫ ЧАСТНЫХ ДЕНЕЖНЫХ ПЕРЕВОДОВ
В ЛАТИНОАМЕРИКАНСКИЕ СТРАНЫ
(млн долл., 2008 г.)**

Страна	Объем переводов	Страна	Объем переводов
Аргентина	955	Мексика	25145
Белиз	110	Никарагуа	1000
Боливия	1097	Панама	325
Бразилия	7200	Парагвай	700
Венесуэла	832	Перу	2960
Гаити	1870	Сальвадор	3788
Гайана	415	Суринам	120
Гватемала	4315	Тринидад и Тобаго	130
Гондурас	2701	Уругвай	130
Доминиканская Республика	3111	Чили	880
Колумбия	4842	Эквадор	2822
Коста-Рика	624	Ямайка	2033

Источник: BID, 2009

В 2007 г. объем переводов вырос в среднем на 6% по отношению к предыдущему году и оставался стабильным на протяжении первой половины 2008 г. В октябре 2008 г. доклад, опубликованный инвестиционным подразделением МАБР — Многосторонним инвестиционным фондом (Fondo Multilateral de inversiones, FOMIN), впервые выявил тенденцию к стремительному замедлению объем переводов⁵. Она осложнялась действием целого ряда негативных факторов, а именно: неблагоприятный миграционный фон, затрудняющий как легальную, так и нелегальную миграцию, рост цен на топливо и продовольствие. Это стало снижать реальный доход, получаемый от переводов, в то время как потребности семей мигрантов продолжали расти. Но, несмотря на усугубившиеся трудности, с которым столкнулись работающие мигранты в 2008 г. в связи с обострившимися проблемами экономики США, отправители переводов активно помогали своим семьям, оставшимся на родине.

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ПЕРЕВОДОВ НА РОДИНЕ МИГРАНТОВ

Суммарный показатель пересылаемых из-за рубежа денег чрезвычайно велик и, казалось бы, должен привести к сокращению бедности и улучшению социальной ситуации в ряде латиноамериканских стран. Тем более, что эти деньги граждане получают напрямую. Однако не все так однозначно. До настоящего времени не удалось найти эффективную формулу, связывающую этот вид финансовых поступлений с социальным развитием.

То, что является положительной стороной денежных переводов, — индивидуальный характер их потребления, во многом затрудняет возможность использовать эти средства на какие-либо более крупные проекты.

Даже если общий объем денежных переводов значителен, их прямое влияние на сокращение бедности зависит от социально-экономического слоя, к которому принадлежат мигранты. Исследование, проведенное Программой развития ООН (ПРООН), показало, что в Мексике и Парагвае домохозяйства, получающие денежные переводы, в основном относятся к категории семей с самым низким доходом и уровнем образования, а в Никарагуа и Перу — скорее тяготеют к средним слоям⁶.

В мировом масштабе сама возможность мигрировать за пределы государственных границ, а тем более в мировые экономические центры (США, Европа), является весьма дорогостоящей, и воспользоваться ею могут выходцы из не самых беднейших стран мира, с одной стороны, и не самых обездоленных слоев населения — с другой⁷. Это означает, что значительная часть денежных переводов не поступает напрямую ни в большинство беднейших семей, ни в беднейшие государства. В этом контексте в выигрышном положении находятся страны, обладающие совместной протяженной границей с экономически более развитой страной, что снижает уровень издержек на миграцию, делая ее доступнее. Яркий пример — Мексика и США.

Тем не менее денежные переводы дают возможность многим латиноамериканским семьям приподняться над уровнем бедности и не скатываться в нищету. По мнению аналитиков МАБР, «любое уменьшение потока денежных переводов скажется, в первую очередь, на той относительно неустойчивой части общества, для которой потеря небольшого нажитого имущества может стать реальной угрозой возвращения в бедность»⁸.

Благодаря денежным переводам изменяется качество ежедневного потребления. Эти деньги тратятся большей частью на покрытие первичных жизненных потребностей (покупку продуктов, оплату жилья, медикаментов). Так, в Мексике в основных регионах — получателях платежей (штаты Халиско, Сакатекас и Гуанахуато) в среднем эти средства используются следующим образом: 67% идет на содержание семьи, 12% — на покупку дома или земли для семьи, 13% уходит в сбережения, 2% вкладывается в создание бизнеса или финансирование предпринимательской деятельности, 5% — на другие типы вложений. При этом на образование в среднем отводится не более 7%⁹. Такая структура расходов остается практически неизменной на протяжении последних десяти лет и является очевидным доказательством того, что без этих средств жизнь семей была бы крайне сложной.

Однако подобное распределение расходов, направленное на развитие индивидуального потребления, вызывает многочисленные споры и настойчивые попытки ввести этот глобальный по своим масштабам, но размытый по адресности и мелким суммам денежный поток в сферу эффективного экономического инвестирования.

Здесь существуют две противоположные позиции. Некоторые исследователи преуменьшают важность денежных переводов, поскольку эти средства расходуются преимущественно на потребление. Однако, по мнению экспертов ПРООН, эта критика не всегда справедлива. Они настаивают на



Сальвадор: очередь за деньгами

том, что индивидуальное потребление может быть ценно само по себе, и в беднейших сообществах оно частично оказывает столь же долговременное воздействие, как и инвестирование. Улучшение питания, расходы на поддержание здоровья, вложения в другие базовые статьи потребления повышают качество жизни и, соответственно, способствуют увеличению будущего уровня дохода. Развитие потребления за счет частных переводов может вести к росту коммерческой активности в регионе, увеличению денежной массы и оборотных средств, что также положительно влияет на локальную социально-экономическую ситуацию. Аналогично и расходы на обучение, часто являющиеся одним из приоритетов для семей, получающих переводы, можно отнести к категории инвестирования, поскольку это повышает конкурентоспособность следующего поколения. Большинство расходов, особенно на трудоемкие в производстве товары и услуги, связанные с улучшением качества жилья и строительством, положительно влияют на развитие местной экономики.

К этому вопросу можно подойти и с другой стороны: обозначенное выше распределение расходов показывает реальную нехватку средств на поддержание нормального физического существования семей. И поскольку около 2/3 сумм тратится на ежедневные нужды, денежные переводы все еще остаются важнейшим инструментом сокращения бедности.

В последние годы многое делалось для снижения стоимости переводов, что позволило легализовать их значительную часть и не использовать рискованные схемы передачи денег через посредников и доверенных лиц. При

снижении издержек семьи, которые раньше обращались к помощи родственников или пользовались неофициальными способами передачи денег, например, услугами водителей местных автобусов, теперь предпочитают пересылать деньги через банки, компании денежных переводов или даже через сотовые телефоны. Однако, согласно докладу FOMIN, только от 30 до 50% получателей переводов имеют банковский счет. Несмотря на все усилия FOMIN, направленные на расширение предоставляемых финансовых услуг, включающих микрокредитование, страхование, ипотеку, основанных на переводах, они все еще остаются недооцененными потенциальными потребителями.

Регулярное удовлетворение потребительских нужд дало возможность последовательно трансформировать характер использования получаемых средств: начало складываться отношение к переводам не только как к средству выживания семей, но и как к инструменту микрокредитования, как к средству получения образования, покупки дома. Постепенно увеличиваются вложения в открытие собственного дела, в приобретение грузовиков и микроавтобусов, компьютеров и других инструментов малого бизнеса. В ходе исследований международных организаций было обнаружено, что в ряде стран получатели денежной помощи демонстрируют большие предпринимательские способности и большую склонность к инвестированию, чем семьи без мигранта.

ВЛИЯНИЕ НА СОЦИАЛЬНУЮ СИТУАЦИЮ

Постоянно возрастающий поток денежных переводов естественным образом был связан с объемами миграции из стран Латинской Америки преимущественно в США и Испанию. Это влекло за собой целый комплекс проблем. В настоящее время около 25 млн латиноамериканцев и жителей Карибских островов проживают за пределами своих родных стран. При этом в регионах — получателях платежей складывается непростая ситуация, при которой благосостояние семьи находится в прямой зависимости от «внешних» поступлений.

Миграция стала семейной стратегией, направленной на улучшение перспектив не только мигранта, но и всей его семьи, включая дальних родственников. Когда мигрант устроится на новом месте, семья может рассчитывать на финансовые поступления за поддержку этой инициативы. Как правило, денежные переводы значительно превышают первоначальные затраты или заработка мигранта в стране происхождения.

Важно отметить, что активная трудовая миграция влечет за собой вымывание из страны происхождения наиболее подготовленного (и квалифицированного) населения. В такой ситуации начинает формироваться феномен, когда покупательная способность населения со снижающимся уровнем занятости и квалификации тем не менее не сокращается.

Но даже в контексте латиноамериканских стран нельзя рассуждать общими фразами. В крупных государствах региона, где мигрирует лишь небольшая доля населения, влияние денежных переводов на социально-экономическую ситуацию имеет свои особенности. В тех же странах, где за границей государства проживает значительная доля населения или она существует в режиме сезонной миграции (страны Карибского бассейна, та-



На одной улице...

кие, как Антигуа и Барбуда, Гренада, Сент-Китс и Невис, где доля сезонных мигрантов может превышать 40%), более вероятно, что последствия для остающегося на родине населения будут существенно глубже. В целом каждая страна создает собственную модель зависимости от денежных поступлений от членов семей, работающих за границей: речь может идти как об улучшении ситуации и экономической активности этой части населения, так и о стагнации.

Например, в сельских районах Мексики наблюдается постепенная смена социальных приоритетов у молодежи, для которой уже не столь очевидным становится тезис, что учеба и профессиональная специализация могут или должны стать способом личного продвижения и социальной мобильности. Реальный опыт подсказывает, что именно миграция за рубеж (в основном в США), дает большие возможности для роста благосостояния. В итоге молодые люди откладывают учебу в ожидании наступления возраста, когда смогут эмигрировать. В Мексике, где преобладает малоквалифицированная, часто нелегальная миграция, мальчики часто раньше времени покидают школу, чтобы воспользоваться этой возможностью¹⁰.

Оставшиеся семьи начинают структурно зависеть от родственников, требуя от мигрантов взять на себя все возрастающую и диспропорциональную ответственность за существование семьи. Зачастую переводы обретают обязательный характер и продолжают подрывать предпринимательскую активность тех, кто остался на родине. Привычка воспринимать денежные переводы в качестве основного источника существования приводит к бездействию и зависимому положению членов семей, которые не прилагают значительных усилий для решения своих проблем.

В Сальвадоре, Доминиканской Республике и Мексике отмечались случаи, когда целые деревни практически оставались без взрослых мужчин, уезжающих на заработки. Подобная ситуация может сохраняться от нескольких месяцев до нескольких лет. Гендерные изменения, происходящие при активной миграции как женщин, так и мужчин, влекут за собой различные последствия, связанные, прежде всего, с изменениями их традиционных ролей как внутри семьи, так и в этих, преимущественно сельских, сообществах. Неоднократно отмечалось, что при миграции мужчин сельские женщины принимают более активное участие в процессе принятия решения сообществом, а также добиваются более справедливого распределения работы по хозяйству и больших полномочий¹¹. Представляется, од-

нако, что во многих случаях речь может идти об изменении традиционной семьи уже не только в городе, но и в сельских районах, и это может быть темой самостоятельного исследования.

Однако есть немало примеров продуктивного использования переводов. Интересные факты были зафиксированы в Сальвадоре, где в последние годы на долю денежных переводов приходилось более 17% ВВП, а эмигранты составляли 14% населения. При таких показателях влияние миграции становится заметным уже и на макроуровне. Считается, что рост миграции в этой небольшой центральноамериканской стране способствовал развитию экономики услуг, базирующейся на денежных переводах и большом количестве разнообразных мелких предприятий, которые специализируются на поставке товаров и услуг мигрантам и их семьям, включая средства коммуникации и даже ностальгические товары¹².

Во многих латиноамериканских странах ситуация с использованием «семейных» переводов схожа. Так, в Колумбии в районе г. Перейры (столица департамента Рисаральда), являющегося одним из регионов с наибольшим уровнем миграции, один из десяти человек в возрасте от 25 до 39 лет живет и работает за пределами родной страны. Проведенные исследования показали, что практически каждое пятое домохозяйство в районе имеет за рубежом родственников, направляющих ему деньги, 86% которых тратились на ежедневные нужды. Денежные переводы превратились в фундаментальный компонент семейного бюджета. В результате среди домохозяйств, получающих переводы, доля населения, находящегося ниже уровня бедности, меньше. Это относится и к уровню безработицы, и доле людей, ищущих работу.

Общая оценка социальных последствий взаимозависимости феномена глобальных объемов денежных переводов и социального развития весьма противоречива. Денежные переводы поступают конкретному адресату — частному лицу или семье, и поэтому имеют гораздо более широкое распространение, чем доходы от природных ресурсов, которые поступают только правительствам и горстке компаний, усугубляя, временами, коррупцию. Переводы позволяют многим семьям выживать в нелегких условиях бедности. В настоящее время положительные факторы развития процесса денежных переводов перевешивают негативные последствия. В целом наблюдаемая в последние годы динамика использования этих средств дает основания полагать, что вложения в развитие «человеческого потенциала» может способствовать активизации и росту как индивидуальных возможностей, так и созданию условий для возникновения новых сфер экономической и социальной активности людей.

ПЕРСПЕКТИВЫ КОЛЛЕКТИВНЫХ ПЕРЕВОДОВ

Проблема эффективного использования денежных переводов в качестве инвестиций в национальную экономику является актуальной, и сама практика продемонстрировала некоторые интересные формы соединения частных интересов и инициативы местных сообществ в регионах происхождения мигрантов.

В общем потоке денежных переводов можно выделить два основных типа: семейные (отправленные лично эмигрантом на поддержание своей

семьи) и коллективные (собранные группой мигрантов для поддержания социальных, муниципальных и других проектов в местах происхождения мигрантов). Подавляющее большинство переводов — первого типа. Тем не менее программы социального развития, основанные на использовании коллективных переводов, достаточно эффективны. Их названия хорошо известны тем, кто соприкасается с исследованием вопросов миграции и проблемами борьбы с бедностью в Латинской Америке.

Коллективная форма переводов, основанная на добровольных взносах представителей региональных диаспор, распространена среди латиноамериканских мигрантов в США. Надо отметить, что они обычно живут по принципу землячества: создаются организации, занимающиеся защитой прав, поддержанием связей с родиной, трудоустройством и т.д. Наиболее известные примеры таких объединений — Клубы иммигрантов из мексиканского штата Сакатекас (*Clubes Zacatecanos*) в Калифорнии, объединения сальвадорских предпринимателей, а также объединения гондурасских семей в Луизиане.

Коллективные переводы позволяют аккумулировать относительно крупные суммы — в среднем около 20 тыс. долл.¹³ от объединения (клуба) — и вкладывать их в развитие муниципальной инфраструктуры на родине. За последние 20 лет мигрантские объединения обрели экономическую и политическую мощь и начинали оказывать значительное влияние на ситуацию в родных регионах, в том числе финансируя их развитие. Среди социальных проектов, осуществляемых с помощью коллективных переводов, приоритет отдается связанным с базовой муниципальной инфраструктурой, например, с образованием, строительством водопроводов, шоссе, мостов, систем питьевой воды и канализации, колодцев, проведением линий электропередач, прокладкой телефонных кабелей и другими общественно полезными начинаниями, например, такими, как ремонт местной церкви или футбольного поля. В период с 2003 по 2008 г. в Мексике при поддержке более 700 клубов мигрантов было профинансировано строительство свыше 8 тыс. проектов по развитию местной инфраструктуры¹⁴.

Однако при явных преимуществах у коллективного типа переводов есть немало подводных камней, основными из которых являются обеспечение их эффективного использования и противостояние коррупции. В случае с Мексикой массовое использование этого источника финансирования может создать иллюзию, что именно правительства различного уровня — федеральное, штата или муниципальное, для увеличения их бюджетных возможностей берут на себя инициативу по поиску дополнительной поддержки от мексиканцев, проживающих за рубежом. Однако во многих случаях инвестиционная инициатива исходит именно от людей, работающих за границей, и от сообществ в странах их происхождения. Именно они вели переговоры с властями о направлении бюджетных ресурсов на общественные инвестиции для своего населения.

Наиболее известным примером использования коллективных переводов стала Программа «3x1», реализуемая в мексиканском штате Сакатекас, где на каждый вложенный эмигрантскими объединениями доллар приходится три со стороны федеральных и местных властей разного уровня. В настоящее время ведется работа над третьей редакцией данной программы¹⁵. В Сальвадоре при поддержке правительства также развивалась «Программа

конкурентоспособности», направленная на создание финансовых, коммерческих и культурных связей между эмигрантами и сообществами их происхождения, что свидетельствует о признании транснационального характера мигрантских объединений и об их вкладе в развитие родных стран.

Пример использования коллективных переводов показателен в части достижения конкретного результата, улучшающего качество жизни групп людей, и расширения диапазона возможностей в местах происхождения мигрантов. Однако коллективные переводы составляют лишь малую часть от индивидуальных, поэтому не стоит переоценивать потенциальное воздействие таких программ на социальное развитие в целом.

Обобщая рассмотренные примеры, можно отметить, что: первенство удерживают траты на удовлетворение базовых потребностей и другие типы домашнего семейного потребления; увеличивается доля денежных переводов, направленных на производственные инвестиции, а также на образование и на формирование «человеческого капитала» в целом. Последнее становится одним из первичных мотивов эмиграции и самого процесса денежных переводов, направляемых мигрантами на образование своих детей (прежде всего среднее и высшее)¹⁶.

ДЕНЕЖНЫЕ ПЕРЕВОДЫ И ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ КРИЗИС

Финансовый кризис внес свои коррективы в объемы денежных переводов. Окончание 2008 г. давало основание говорить об их прогнозируемом обвальном падении в 2009 г. Однако ситуация оказалась не столь драматичной, поскольку отправители продемонстрировали высокую адаптивность к тяжелой экономической ситуации. По оценкам специалистов МАБР, в 2009 г. падение составило около 11%, а аналитики Всемирного банка давали еще меньший прогноз — 5,6%. Представляется, что это слишком оптимистично. Так, по данным Центрального банка Мексики, сокращение в октябре 2009 г. составило 35,8% по сравнению с тем же месяцем 2008 г., а за период с января по октябрь 2009 г. — 16,1%¹⁷. В 2009 г. переводы из США сократились на 11% до 42,3 млрд долл. (-5,3 млрд), а из Европы — на 14% до 9 млрд долларовом эквиваленте (-1,5 млрд), из других регионов — на 4,5%, т.е. до 10 млрд (- 490 млн) долл.¹⁸.

В США, основном центре притяжения мигрантов из Латинской Америки и стран Карибского бассейна, в предшествовавшее пятилетие происходил устойчивый экономический рост. Он выражался в увеличении занятости и уровня доходов, создании возможностей для привлечения иностранной рабочей силы. Результаты опроса, проведенного в 2008 г. FOMIN среди 5000 латиноамериканских мигрантов в США, подтвердили влияние фактора трудовой занятости на миграцию и денежные переводы. Так, 56% опрошенных не имели полной занятости на родине. Хотя большинство из них смогли найти работу в течение месяца после приезда, многие эмигрировали только когда появлялась ясная перспектива трудоустройства по другую сторону границы¹⁹.

Расширение строительного сектора США в 2003—2006 гг. создало около 1 млн рабочих мест. Это привлекало рабочих из Латинской Америки. Например, мексиканец, пересекая границу, за выполнение той же

что и дома работы, на территории США получал в 5,5 раз больше. По данным Центрального банка Мексики, указанный сектор и промышленность в США обеспечивали работой более 38% мигрантов мексиканского происхождения²⁰.

От начавшегося финансово-экономического кризиса наиболее сильно пострадала строительная отрасль. Это повлекло за собой исчезновение рабочих мест, рост безработицы среди мигрантов и значительное уменьшение их доходов. Такая ситуация наблюдалась и в США, и в Испании — основной европейской стране, принимающей латиноамериканских мигрантов. В январе 2009 г. в США уровень безработицы был 8,1%, при этом ее уровень среди испаноговорящего населения этой страны составлял 10,9%. Строительная отрасль в США давала работу 17% испаноговорящих и, согласно данным FOMIN за 2008 г., значительная часть вакансий, созданных с 2003 по 2006 г., была утрачена. Строительный сектор в Испании также пережил подобный коллапс, но в значительно более сжатые сроки. Безработица там стремительно увеличивалась и достигла 14,8%, а число иммигрантов, получающих пособия по безработице, выросло на 81%²¹.

Латинская Америка наиболее сильно зависит от переводов именно из США: в 2008 г. около 80% переводов, полученных в регионе, были оттуда по сравнению с 40% для остальных развивающихся стран. Также в последние годы выросла роль Испании как финансового донора, особенно для андских стран. По данным Банка Испании, переводы, отправленные из этого королевства за первые шесть месяцев 2008 г., сократились на 5% по сравнению с 2007 г. Переводы в Эквадор, одну из основных стран — получателей этого типа переводов из Испании (около половины всего объема), упали на 13% в третьем триместре 2008 г. Главной причиной такого сокращения стал спад в строительной отрасли иберийской страны.

На 35% сократились переводы в Парагвай от его граждан, проживающих в Аргентине, США и, главным образом, в Испании. В последней, где живут около 100 тыс. парагвайцев, большая часть из них осталась без работы или потеряла вторую работу. Деньги, получаемые именно на второй работе, обычно отсылаются семьям на родину. Парагвай ежегодно получал 700 млн долл. от своих граждан из-за границы, но, по оценкам, в 2009 г. эта сумма составила 550 млн долл.²²

С февраля 2008 г. наблюдался постепенный спад объемов переводов в долларовом эквиваленте, однако с середины августа по декабрь произошел его резкий скачок в среднем на 30%. Наиболее заметным он был в трех основных странах-получателях: Мексике, Бразилии и Колумбии. Это связано со скачком обменных курсов, вызванным антиинфляционной политикой правительств этих стран, а также Чили и Перу²³. В то время как объем отправляемых долларов из США постоянно сокращался, его доля в пересчете на местные валюты значительно возрастала.

Антикризисные меры, предпринятые рядом латиноамериканских правительств, привели к быстрому изменению стоимости доллара по отношению к основным валютам региона. Доллар стал на 15—35% дороже, чем в тот же период 2007 г. Многие работники-мигранты использовали эту возможность. В сентябре-октябре 2008 г. переводы в Колумбию выросли на 18%, а в Мексику и Бразилию — на 11% по отношению к уровню предшествующего года. Объем переводов соответствовал колебаниям обменного курса. Такая способность

эмигрантов оперативно реагировать на изменчивую ситуацию свидетельствует о существовании доходов и отложенных сбережений, что может помочь дожидаться наиболее благоприятного обменного курса²⁴.

Хотя Мексика, Бразилия и Колумбия получают около 45% от общего объема переводов в регионе, эти страны не являются показательными для всех государств Латинской Америки. Различия в финансовой политике правительств в период экономического кризиса, а также зависимость латиноамериканских экономик от привязки к доллару, приводят к тому, что выгоды для мигрантов от колебаний обменных курсов также различаются. Значительное влияние на объемы переводов в странах Южной Америки и особенно в андском регионе оказала динамика колебания курса евро. Европейские переводы составляли около 43% в Колумбии, 44% — в Эквадоре, 46% — в Боливии и 52% в Парагвае. С января по июль 2008 г. мигранты могли использовать существенную выгоду от усиления евро на 10%, хотя последующее его падение на 22% в период с июля по октябрь привело к значительному уменьшению доходности обмена.

2009 г. продемонстрировал, насколько латиноамериканские иммигранты в различных странах способны противостоять невзгодам. Анализ динамики потоков денежных переводов показал реализацию нескольких стратегий, позволивших уменьшить обвальные негативные тенденции. Они включали в себя сокращение трат на собственные нужды, готовность браться за самую разнообразную работу, чтобы компенсировать сокращение заработка, а также изменение сферы занятости в зависимости от степени ее упадка, зачастую связанное с переездом в зоны с большей потребностью в рабочей силе.

По сравнению с 2008 г. деньги стали отправляться с меньшей частотой и меньшими суммами. По данным опроса, проведенного в 2009 г. FOMIN, около 45% респондентов сократили отправляемые суммы. Более трети урезали ежедневные расходы, и каждый пятый стал работать на второй работе²⁵. Даже потерявшие работу люди продолжали отсылать деньги домой из своих сбережений.

Панорама денежных переводов депрессивна, но они не сокращались так стремительно, как другие источники финансовых средств. Трансферты работающих мигрантов оказались не столь чувствительны к рыночной динамике. Как отметил президент МАБР Луис Альберто Морено, «кризис естественно ограничивает возможности эмигрантов отправлять деньги в страны их происхождения, однако объем этих переводов падает медленнее, чем другие частные финансовые потоки в регион. Мигранты идут на серьезные жертвы, чтобы помогать своим семьям»²⁶.

После нескольких лет удвоения объемов переводов в 2009 г. в долларовом эквиваленте впервые фиксируется их сокращение, что является реакцией на глобальный экономический кризис. Однако мигранты и в прошлом преодолевали неимоверные трудности лучше и быстрее, чем ожидалось.

ПРИМЕЧАНИЯ

¹ И.О.А б р а м о в а. Денежные переводы мигрантов: роль в социально-экономическом развитии Африки. М., 2009, № 7, с. 83.

² ПРООН. Доклад о развитии человека 2009. Преодоление барьеров: человеческая мобильность и развитие. М., 2009, с. 79.

- ³ Informe sobre Desarrollo Humano. México 2006—2007. México, 2008, p. 89; J.Arroyo, I.Corvera Valenzuela. Actividad económica, migración a Estados Unidos y remesas en el occidente de México. — Migraciones internacionales. México, 2003, vol. 2, N 1, p. 39.
- ⁴ T.B r i d g e s. Aumentan las remesas de dinero desde EEUU. Miami Herald. 28.IX.2004.
- ⁵ R.W.M e i n s. Las remesas en tiempos de inestabilidad financiera. El impacto de la crisis financiera sobre las remesas a América Latina y el Caribe. FOMIN-BID, 2009. — www.iadb.org
- ⁶ Доклад о развитии человека 2009..., с. 73.
- ⁷ Как отмечалось в «Докладе о развитии человека 2009» ПРООН, на снижение бедности значительное влияние оказывает именно внутренняя миграция. В Мексике, где примерно в 9% семей был внутренний мигрант. Уровень бедности в тот же период (включающий рецессию 2001-2002 гг.) резко поднялся с 25 до 31% для немигрантов, но только незначительно вырос с 29 до 30% для мигрантов. Вначале домохозяйства с мигрантом составляли менее половины двух верхних квинтилей населения по уровню благосостояния, но со временем их доля выросла примерно до 2/3. — Доклад о развитии человека..., с. 74.
- ⁸ T.Bridges. Op. cit.
- ⁹ A.J.A r r o y o, I.C o r v e r a Valenzuela. Op. cit., p. 43.
- ¹⁰ Доклад о развитии человека 2009..., с. 75.
- ¹¹ Там же, с. 79.
- ¹² Там же, с. 82.
- ¹³ J.M a r t í n e z P i z a r r o. Panorama regional de las remesas durante los años noventa y sus impactos macrosociales en América Latina. — Migraciones internacionales, 2003, vol. 2, № 2, p. 48.
- ¹⁴ Sociedades de Origen y Alternativas de Desarrollo. 6.VI.2008. — www.redconvoz.org
- ¹⁵ Программа начала развиваться с начала 90-х годов, последовательно вовлекая все новые уровни государственного участия: «1*1», с 1992 г. — «2*1», с 1999 г. — «3*1», с 2002 г. программа приобрела национальный масштаб. См. также: Э.Е.Кузнецова. Новые формы взаимодействия государства и «коллективного эмигранта» в «Латинская Америка: государство и общество перед вызовами XXI века» (коллоквиум в ИЛА РАН). — Латинская Америка, 2009, № 8, с. 17—18.
- ¹⁶ R.T u i r á n. Migración México-Estados Unidos Hacia una nueva agenda bilateral. — Migración México — Estados Unidos. Opciones de política. México, 2000.
- ¹⁷ E.E.C a s t i l l o. Las remesas de los mexicanos sufren su peor desplome. — El Nuevo Heráld. Miami, 20.XII.2009.
- ¹⁸ BID. Remesas a América Latina y el Caribe declinarán 11% en 2009, estima el BID. — www.iadb.org, 12.VIII.2009.
- ¹⁹ MIF-FOMIN. 30.IV.2008. Survey of Latin American Immigrants in the United States. — www.remesasydesarrollo.org/uploads/media/2008_Encuesta_de_inmigrantes_en_los EEUU.pdf
- ²⁰ J.S a n t i s o. Las remesas hacia América Latina, ¿víctimas de la crisis? — INFOLATAM, 07.I.2009
- ²¹ BID estima flujos de remesas a América Latina y el Caribe para 2008. — www.iab.org
- ²² Remesas bajan a causa de la crisis financiera. — ABC Digital. Asunción, 12.I.2009.
- ²³ В.Л.Семёнов. Латиноамериканский опыт может быть полезен России. — Латинская Америка, 2010, № 1.
- ²⁴ R.W.M e i n s. Op. cit.
- ²⁵ BID. Remesas a América Latina y el Caribe ... — www.iadb.org, 12.VIII.2009.
- ²⁶ Ibidem.